

Thomas Schubert

Partner



Partner

Berlin

D +49 30 26473 430

M +49 1511 6734 227

thomas.schubert@dentons.com

Überblick

Thomas Schubert, LL.M. (Boston) ist Corporate / M&A Partner im Berliner Büro von Dentons. Er ist Head of der European Venture Technology Group und Co-Head der European Energy Regulatory Group. Er ist auf die Beratung nationaler und internationaler Unternehmen und Investoren bei M&A-Transaktionen, Unternehmensumstrukturierungen und Insolvenzen spezialisiert. Zudem berät er bei Private Equity Transaktionen, Venture Capital Investments und bei der Gestaltung von Joint Ventures. Thomas Schuberts Beratungsschwerpunkt liegt im Bereich Technologie mit besonderem Fokus auf Energie und Erneuerbare Energien. Ferner begleitet er Unternehmen der IT-Industrie sowie aus der Biotechnologie- und Automobil-Branche. Er berät ferner auch Konzerne und aufstrebende Wachstumsunternehmen bei der Umsetzung innovativer digitaler Geschäftsmodelle, einschließlich der Blockchain-Technologie und innovativer Technologien wie Hydrogen. Vor seinem Eintritt bei Dentons war Thomas Schubert Partner einer anderen führenden Technologie-Kanzlei.

Erfahrung

- **Enbridge Inc.:** Beratung als alleiniger Rechtsberater bei der Veräußerung einer 49 % Beteiligung an einem Portfolio ausgewählter Erzeugungsanlagen für erneuerbare Energien in Nordamerika und Europa durch ein neu gegründetes Joint Venture mit dem Canada Pension Plan Investment Board (CPPIB). Gemäß den Vereinbarungen für diese \$2,25 Mrd. Investition wird CPPIB seinen 49 % Anteil am verbleibenden Kapital finanzieren, das für die Fertigstellung der Windprojekte benötigt wird, die bis Anfang 2020 in Betrieb gehen sollen.
- **Kanadische VCs:** Beratung von kanadischen VC Investoren bei der Series-B Finanzierungsrunde des Fintech-Unternehmens Clark.
- **Verschiedene Wachstumsunternehmen:** Beratung verschiedener Wachstumsunternehmen bei VC-Finanzierungsrunden, Gesellschafterangelegenheiten sowie rechtlichen Fragestellungen rund um das globale Wachstum.
- **Enbridge Inc.:** Beratung des führenden kanadischen Energieinfrastrukturunternehmens beim Erwerb von 49,89% der Anteile an dem 500 MW Offshore-Windpark „EnBW Hohe See“, einem der größten Offshore-

Windparks Europas, sowie dem 112 MW Offshore-Windpark „EnBW Albatros“. Die Beratung umfasste auch Fragestellungen zu Errichtung und Betrieb dieser Windparks.

- **IPO:** Beratung der VC-Investoren Ru-Net und Target Global im Zusammenhang mit dem IPO von Delivery Hero.
- **Innovatives Energiespeicher-Unternehmen:** Beratung hinsichtlich eines Joint Ventures für Schwerkraftspeicherung.
- **Datenanalyse-Unternehmen:** Beratung hinsichtlich eines Joint Ventures mit einem führenden deutschen Energieversorger zur gemeinsamen Errichtung eines CO2-Portals sowie Entwicklung von Datenanalyse-Software.
- **Private-Equity-Investor KKR:** Beratung beim Erwerb des Reiseveranstalters Travelopia von der TUI-Gruppe.
- **Führender Batteriehersteller:** Beratung bei der Errichtung eines Joint Ventures zur Batteriezellenherstellung in China.
- **Biotech-Unternehmen:** Beratung bei dem Verkauf von Anteilen an einem Unternehmen, das ein Heilmittel für verschiedene seltene Krankheiten entwickelt hat. Die Transaktion umfasst auch ein indirektes Angebot des Käufers am London Stock Exchange über einen Reverse Takeover.
- **Foodexpress:** Begleitung des Investorenprozesses und Beratung beim Verkauf des Unternehmens aus der Insolvenz an Takeaway / Lieferando.
- **Investorengruppe:** Strukturierung und Beratung beim Erwerb einer innovativen Halbleiter-Technologie aus der Insolvenz.
- **Insolvenzverwalter:** Beratung beim Verkauf eines internationalen Pharma-Technologie Unternehmens aus der Insolvenz.
- **Londoner Family Office:** Beratung bei verschiedenen Frühphasen-Investments in Berliner Startups.
- **Peaksid Capital:** Beratung bei der Gründung eines internationalen Joint Ventures nach tschechischem und luxemburgischem Recht.
- **Philippine Long Distance Telephone Company:** Beratung beim € 330m Pre-IPO Investment in Rocket Internet.
- **Solibro Gruppe:** Beratung bei der Reorganisation der Gruppe sowie laufende gesellschaftsrechtliche Beratung.
- **XConnect:** Beratung bei verschiedenen Akquisitionen in Deutschland.
- **Führender deutscher Energieversorger:** Beratung zur Gestaltung von verschiedenen Beteiligungsstrukturen für das Management eines Corporate Venture Funds.
- **Technologieinvestor:** Beratung bei verschiedenen Frühphaseninvestments.
- **Tesco/dunnhumby:** Beratung beim Erwerb des Berliner Ad-Tech Unternehmens sociomantic labs GmbH.
- **Chinesischer Mobilfunk-Betreiber:** Beratung beim Erwerb eines deutschen Mobilfunknetz-Betreibers.
- **Hanergy Holding Group:** Beratung beim Erwerb eines innovativen Dünnschicht-Solar-Unternehmens von Q-Cells aus der Insolvenz.
- **Projektentwickler:** Beratung bei der Entwicklung der Beteiligungsstruktur für die Entwicklung von Erlebniswelten für klassische Automobile.

Marktwahrnehmung

- *JUVE* hebt Thomas Schuberts Erfahrung im Technologie- und Energiesektor hervor.
- *Best Lawyers 2020* empfiehlt Thomas Schubert für den Bereich Gesellschaftsrecht.

Insights

Artikel

- „Earth, Wind and Fire: Power Infrastructure in Alberta’s New Age“, *Canadian Energy Law Foundation Annual Conference*, Juni 2017
- „Could Solar help avert Greek Tragedy?“, *Renewable Energy Focus*, September/Oktober 2011

Bücher

- „Projekttablauf und Vertragsverhandlungen“, in: Boewe/Meckert, *Leitfaden Windenergie*, Stuttgart 2013
- „Taktische und Praktische Empfehlungen für Vertragsverhandlungen (einschließlich Letter of Intent)“, in: M. Braun, *Logistikverträge*, München 2009

Interviews

- „Die Energiewende wird rückblickend der Internetrevolution in ihrer Bedeutung in nichts nachstehen“, *Going Public*, veröffentlicht Juli 2013
- „Vier Fragen an... Thomas Schubert“, *Milk the Sun*, veröffentlicht 2014

Aktivitäten und Mitgliedschaften

Präsentationen

- Panelist auf dem 17. Zukunftskongress zum Thema “Tomorrowing your brand” betreffend den Einfluss der Plattform Ökonomie auf die Zukunft von Marken, Wolfsburg, 2018
- Panelist auf dem 10. European Economic Congress zum Thema “Renewable Energy Sources – regulations and the market”, Katowice, 2018
- Chairman und Moderator, 2nd Project Finance and M&A Forum for Renewable Energy, Berlin, 2017
- „German Renewable Energy Market“, Dentons Renewable Energy Workshop, London, 2017/2016
- „Corporate Startup Collaboration“, D-Raft Corporate Roundtable, Warschau, 2016
- „Einführung in das internationale Handels- und Gesellschaftsrecht / M&A / Joint Ventures“, Steinbeis Universität, 2012
- „Investment opportunities in the German solar industry“, Telephone Briefing, 2012
- Interne Vorträge zu verschiedenen Themen

Mitgliedschaften

- Mitglied, Berlin-Brandenburg Energy Network e.V

- Mitglied, Bundesverband WindEnergie e.V.
- Mitglied, GDANSA e.V.
- Gründungsmitglied, goerlitz21 e.V.
- Mitglied, Boston University alumni network

Bisherige und aktuelle Beschäftigung

- Partner, Dentons, Berlin, 2015 bis heute
- Partner, Olswang, Berlin, 2013-2015
- Mayer Brown, Berlin/Düsseldorf/Houston (Texas), 2006-2013
- White & Case, Dresden 2005-2006

Tätigkeitsbereiche

Praxisgruppen

- Gesellschaftsrecht
- Gesellschaftsrecht in Deutschland
- Venture Technology und aufstrebende Wachstumsunternehmen

Branchen

- Automobilindustrie
- Energiewirtschaft
- Energiewirtschaft in Deutschland
- Erneuerbare Energien
- Technologie
- Automobilindustrie in Deutschland

Ausbildung

- Boston University School of Law, USA, 2012, LL.M.
- Referendariat, 2003-2005, Berlin, Brüssel und Dresden
- Universidad de Cantabria, 1999-2000, Studium der Rechtswissenschaft
- Technische Universität Dresden, 1997-2002, Studium der Rechtswissenschaft

Zulassungen und Qualifikationen

- Rechtsanwalt, Deutschland, 2005

Sprachen

- Englisch
- Deutsch
- Spanisch