

John R. Flanigan

Associé



Associé

Paris

D +33 1 42 68 48 45

john.flanigan@dentons.com

Présentation

John Flanigan est associé au bureau de Paris et Co-Responsable du groupe Corporate de Dentons Europe. Il est spécialisé en fusions et acquisitions et en corporate finance et intervient sur des opérations d'acquisitions à effet de levier, des offres publiques de titres et des joint-ventures. Il conseille des clients dans les secteurs financiers et du private equity, ainsi que dans de nombreux secteurs industriels (énergie, technologie, aérospatiale et défense, vins et spiritueux, biens de consommation, life sciences, marchés émergents, etc.).

John a publié de nombreux articles sur des questions relatives au droit des sociétés et au droit boursier, en particulier sur les fusions et acquisitions, les offres publiques de titres et la gouvernance d'entreprise. Il a également été cité dans plusieurs publications en tant que praticien reconnu en matière de droit des sociétés et private equity.

John a précédemment passé deux ans et demi au bureau de Shanghai en tant que Managing Partner.

Expérience

- **Important groupe de vins et de Champagne français** : Conseil dans le cadre de leur première incursion dans le vin américain, conseil du groupe dans le cadre de l'acquisition de l'une des caves les plus prestigieuses d'Oregon.
- **Groupe français spécialisé en énergie** : Conseil sur la vente concurrentielle de ses centrales électriques et de ses centrales à charbon dans le cadre de deux transactions en 2016, l'une à un fonds d'investissement australien et l'autre à un groupe énergétique tchèque. Les transactions ont finalement été bloquées par le ministère de l'énergie polonais.
- **Important producteur spécialisé dans les produits en papier** : Représentation dans le cadre de l'acquisition d'un important producteur européen spécialisé dans la production de produits en papier et opérant dans neuf pays à travers le monde.
- **Fournisseur de services de télécommunication du Moyen-Orient** : Conseil dans le cadre de la création d'une filiale française et dans le cadre de l'obtention d'une licence accordée par l'Autorité de régulation des

communications électroniques et des postes.

- **Cinquième groupe mondial pétrolier, gazier et chimique** : Conseil dans le cadre de la vente de 15 pour cents des actions de sa filiale d'exploration et de production congolaise à un groupe pétrolier et gazier qatari.
- **Groupe européen de produits de grande consommation** : Conseil dans le cadre d'une vente aux enchères du groupe auprès de plusieurs fonds de private equity.
- **Une des premières compagnies mondiales du pétrole, du gaz et de l'énergie au monde** : Conseil dans le cadre de la vente de son activité européenne dans le secteur de l'énergie solaire à une société américaine cotée.
- **Un fonds américain** : Conseil dans le cadre de la vente d'un hôtel prestigieux à Paris à un fonds souverain du Moyen-Orient.
- **Un groupe américain** : Conseil dans le cadre de la réorganisation de ses filiales en Europe.
- **Une société suédoise** : Conseil dans le cadre de l'acquisition d'une filiale d'une importante société française du secteur de l'eau et de l'énergie.
- **Un groupe français leader dans le secteur de la défense** : Conseil dans le cadre d'une importante transaction en Europe de l'Est.
- **Une société aéronautique et spatiale française** : Conseil dans le cadre de la négociation d'un important contrat à long terme avec un groupe américain.
- **Une société française** : Conseil dans le cadre d'un projet d'énergie nucléaire en Chine.
- **Un groupe américain** : Conseil dans le cadre de l'acquisition de la division papier d'un important conglomérat français.
- **Le principal groupe papetier français** : Conseil dans le cadre de l'acquisition de l'activité au Royaume Uni de filtres en papier et accessoires pour fumeurs ainsi que d'actifs apparentés en Belgique.
- **Une société cotée à la bourse de Londres, spécialisée dans l'exploration, l'exploitation minière, le commerce et l'investissement** : Conseil dans le cadre de l'acquisition de l'un des plus importants producteurs chinois de sels chimiques et de poudres (à base de cobalt, nickel ou cuivre), et de l'acquisition de sa filiale commerciale sud-africaine.
- **Un des plus importants instituts d'études marketing internationaux** : Conseil dans le cadre de l'acquisition de 49% du capital d'une société chinoise, et de la création d'une joint-venture puis plusieurs affaires réglementaires et sociétales ainsi que des projets d'investissement sous-jacents.
- **Un important groupe chimique français** : Conseil dans le cadre de la structuration de joint-venture dans la région Asie-Pacifique et notamment en Chine pour la production et la commercialisation de fluides réfrigérants.
- **Différents fonds d'investissement américains et européens** : Conseil dans le cadre d'éventuelles acquisitions de sociétés chinoises et/ou de leurs actifs.
- **Fonds d'investissement** : Création dans plusieurs juridictions.
- **L'émetteur** : Conseil dans le cadre d'une offre publique par une entreprise française de services internet et de son entrée sur le marché Alternext d'Euronext à Paris.
- **Une société de services informatiques leader sur le marché international** : Conseil au titre d'un placement privé de valeurs mobilières de 500 millions d'euros.
- **Un grand groupe français de vins et spiritueux** : Conseil dans le cadre de l'acquisition d'un producteur de liqueurs basé à Dijon suivie par une joint-venture avec un groupe japonais.
- **Un fournisseur d'équipement de réseaux américain leader sur le marché** : Conseil dans une série

d'investissements en capital-risque en France.

- **Une société spécialisée en défense et aéronautique leader sur le marché** : Conseil dans le cadre d'une restructuration et joint-venture.

Récompenses

L'équipe Corporate de Paris est classée en « Tier 3 » par *Legal 500 2019*. Elle est également reconnue depuis de nombreuses années par *Chambers Europe*.

- Notable practitioner, M&A et Capital Markets, *IFLR 1000*, 2018
- *Acritas Stars Survey*: Stand-out Talent, 2019

Publications

- « Cross-Border Reorganizations in France », *European Cross-Border Mergers and Reorganizations*, Oxford University Press, avril 2012
- « Aerospace & Defence », *M&A Report*, Acquisition International, mars 2012
- « Asia's Leading Lawyers for Business », *Corporate M&A*, Chambers Asia, février 2009
- *Private Equity Handbook 2008-2009*, Country Q&A France, février 2009
- *Private Equity Handbook 2007-2008*, Country Q&A France, janvier 2008
- *Expert Guide Private Equity Lawyers (China)*, janvier 2008
- Interview de John Flanigan, Easybourse, juin 2007
- *2006 Guide to the World's Leading Private Equity Lawyers*, octobre 2006
- « Corporate Governance and Directors Duties 2006 », *PLC Cross-Border Handbooks*, janvier 2006

Affiliations

Affiliations

- Membre de l'American Bar Association (ABA)
- Membre de l'International Bar Association (IBA)
- Membre de l'Union Internationale des Avocats (UIA)

Parcours professionnel

- A rejoint Salans (désormais Dentons) en 1998
- Managing Partner, Salans (désormais Dentons) à Shanghai (2006 - 2008)
- Willkie Farr & Gallagher à Paris et à New York (1987 - 1998)

Domaines d'activité

Groupes de pratique

- Banque et Finance
- Marchés de capitaux
- Droit des sociétés
- Gouvernance
- Fusions et acquisitions
- Valeurs mobilières et financement des sociétés

Secteurs

- Aviation et aérospatiale
- Défense et Espace
- Energie
- Etablissements financiers
- Life Sciences et santé
- Industrie du Luxe
- Private Equity

Formation

- New York University and University of North Carolina, 1985, JD, Membre de la rédaction du North Carolina Law Review (1983-1984)
- University of Cincinnati, 1981, BA, summa cum laude, Phi Beta Kappa

Admissions au barreau et diplômes

- Admission au Barreau, New York, 1986
- Admission au Barreau, Paris, 1992

Langues

- Anglais
- Français