

概览

全球每年在医疗保健上的花费已逼近七万亿美元，约全球GDP的百分之十。其中超过百分之七十的花费发生在美国与欧洲。并不意外，对于包括医药与医疗器械制造商、研发组织、信息技术公司、供应商、临床医生、保险公司等企业而言，医疗与生命科学行业的机会是巨大且不断增长的。

这些机会遍布当地、全国，乃至全球。堪萨斯市一家拥有一百个床位的社区医院有意与圣路易斯一家拥有十一位心脏病专家的门诊手术中心设立合资企业。阿布扎比的一家儿童医院有意与巴黎的一家教学医院合作。总部在波恩的一家医疗器械制造商有意在香港推广其产品。一家俄罗斯的医药公司为新的抗凝血产品向美国食品与药品管理局申请批准。一家总部在巴塞罗那的电子医疗公司有意在坎帕拉的IT咨询公司授权许可其医疗记录软件。这个清单也许很长，但能处理清单上的各类事项的律师事务所并不多。

能处理此类事项的律师事务所必须同时在当地以及全球拥有办事机构。这类律师事务所必须拥有一支在医疗与生命科学行业有几十年丰富经验的律师团队，以帮助各类组织在不断变化的政治、监管与经济环境中不断前行。这类律师事务所必须了解每个法域的医疗保健实施体系——从制造商、分销商、供应商、患者、赞助方到决策者——这类律师事务所必须能为前述的每位市场参与者提供范围广泛的战略性的交易、监管以及争端解决咨询服务。

作为一家在四大洲52个国家拥有79家办公室以及100多位将其整个职业生涯完全投入于向医疗保健与生命科学组织提供法律服务的律师、顾问以及政策专业人士的律师事务所，我们自豪地认为大成就属于前述的这类律师事务所。